

BUSN 040: Sales Strategies

.. " /f/ fl fl fl Ž 'ž fl, !' fl ž f/ ffl f ž " ~ i ž ~ fl # ! i \$, t % ž # fl ž " # % ž t ž " ! fl ! fl & fl, ' (i) fl fl ž & ' t ffl fl fl ž ' ž , fl % ž & ' ž) t fl / , \$ fl % , * ! ' fl ' i / fl fl fl fl Ž ' ž fl, ' i + ! i # fl , # fl ! * , / t % \$ * t ž " Ž t . fl t ž fl \$ fl ! ') fl , t % ž # fl fl fl ž ! ! i ž ' / ! " fl ž ! , ! , ' ž & ! " , % , ' t) fl ! " fl i # # i fl / ž ! - ! i % ž fl ž " i + ! i / " fl fl " ž , t % ž , fl & fl % ž , t \$! ' fl fl " " i , fl ž \$ fl % ' O i !) ! ! i ž i \$! ' fl ' / , ! ž fl fl " t ž " % ž & ' / , ! ž fl fl i 1 ž ! i ž , t ž " ~ i ž # % ž ! , * % , ' ž & ! ' fl , t % ž t ž " \$ % + / # # fl ' fl " / fl fl t fl fl fl # % fl fl " ž " fl # ! ' ' 3 fl ! fl fl i 4 fl " fl * 5 fl , , 6 i 5 l , ,

Units: 8

Lecture Hours: 9; <9*Lab Hours: =

Prerequisites: 7 i ž fl

Co-Requisites: 7 i ž fl

Advisory: 7 i ž fl

' fl ž , \$ fl fl 1 % ž ! i (/ > i ž %